

Аннотация рабочей программы дисциплины
Направление подготовки 41.03.05 Международные отношения
Профиль подготовки «Международная интеграция и международные организации»

Дисциплина	Б1.В.ДВ.04.02 Ведение переговоров				
Содержание	<p>Тема 1. Риторический инструментарий деловой речи</p> <p>Тема 2. Невербальные средства делового общения</p> <p>Тема 3. Виды переговоров</p> <p>Тема 4. Деловые переговоры: определение тактики и стратегии</p> <p>Тема 5. Деловое общение по телефону и Интернету</p> <p>Тема 6. Он-лайн переговоры</p> <p>Тема 7. Специфика проведения деловых переговоров с зарубежными деловыми партнерами</p> <p>Тема 8. Анализ проведения деловых переговоров</p> <p>Тема 9. Методики ведения переговоров</p>				
Реализуемые компетенции	ПК-16; ПК-17				
Результаты освоения дисциплины	<p>ПК-16: способность понимать теоретические и политические основы правозащитной проблематики в международных отношениях и мировой практики защиты прав человека</p> <p>Знать: теоретические и политические основы правозащитной проблематики в международных отношениях и мировой практики защиты прав человека</p> <p>Уметь: понимать теоретические и политические основы правозащитной проблематики в международных отношениях и мировой практики защиты прав человека</p> <p>Владеть: навыками понимания теоретических и политических основ правозащитной проблематики в международных отношениях и мировой практики защиты прав человека</p> <p>ПК-17: способность понимать основы регулирования международных конфликтов с использованием дипломатических политико-психологических, социально-экономических и силовых методов</p> <p>Знать: основы регулирования международных конфликтов с использованием дипломатических политико-психологических, социально-экономических и силовых методов</p> <p>Уметь: анализировать основы регулирования международных конфликтов с использованием дипломатических политико-психологических, социально-экономических и силовых методов</p> <p>Владеть: навыками понимания основ регулирования международных конфликтов с использованием дипломатических политико-психологических, социально-экономических и силовых методов</p>				
Трудоёмкость, з.е.	Всего: 7 з.е.				
Объём занятий, часов		Лекций	Практических	Лабораторных занятий	Самостоятельная работа / Контроль
	Всего 252	36	36	18	162
Формы самостоятельной работы	Самостоятельное изучение первоисточников и литературы, подготовка к практическим занятиям				

студентов	
Формы отчётности (в т.ч. по семестрам)	Формой аттестации по итогам 7 семестра является зачет с оценкой
Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	
Основная литература	<ol style="list-style-type: none"> 1. Нигматуллина Т.А. Политическая медиация [Электронный ресурс] : учебное пособие / Т.А. Нигматуллина, Л.О. Терновая. — Электрон. текстовые данные. — Уфа: Башкирский институт социальных технологий (филиал) ОУП ВО «АТиСО», 2016. — 370 с. — 978-5-904354-66-4. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/66761.html 2. Шевелева О.В. Организация ведения переговоров [Электронный ресурс] : учебное пособие / О.В. Шевелева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Советский спорт, 2014. — 304 с. — 978-5-9718-0706-3. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/40794.html
Дополнительная литература	<ol style="list-style-type: none"> 1. Василенко, И. А. Искусство международных переговоров: Учеб. пособие / И.А. Василенко. – 3 – е изд., перераб. и доп.- М.: Экономика, 2011.- 351 с. 2. Дубинин Ю.В. Мастерство переговоров: учебник для студентов. – 4 – е изд., доп.- М.: Международные отношения, 2012. - 320 с. 3. Дубинин Ю.В. Мастерство переговоров: учебник. – 3 – е изд., доп. - М.: Международные отношения, 2009. – 304 с. 4. Кибанов, А.Я. и др. Этика деловых отношений: Учебник / под. ред. А.Я. Кибанов.- 2 – е изд., исправ. И доп. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 424 с. 5. Лебедева М.М. Технология ведения переговоров: учебное пособие для студентов вузов / М.М. Лебедева. - М.: Аспект Пресс, 2010. – 192 с. 6. Медиация [Электронный ресурс] : учебник / О.В. Аллахвердова [и др.]. — Электрон. текстовые данные. — М. : Статут, 2016. — 480 с. — 978-5-8354-1151-1. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/58264.html
Методическая литература	Коробкина И.А. Ведение переговоров: Рабочая программа дисциплины. – Ставрополь, ИДНК, 2018.
Интернет-ресурсы	<ol style="list-style-type: none"> 1. Научный журнал International Negotiations http://interneg.org/in 2. Сайты различных центров по исследованию и обучению переговорному процессу: http://www.iiasa.ac.at/Research/PIN/ http://negotiation.au.af.mil/international.htm http://negotiations.org/ http://changingminds.org/disciplines/negotiation/styles/international_negotiation.htm 3. Фишер Р. Переговоры без поражения. Гарвардский метод [Электронный ресурс] : / Фишер 4. Р., Юри У., Паттон Б. — Электрон. дан. — М. : Манн, Иванов и Фербер, 2013. — 258 с. 5. Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=62184 6. Шелл Р. Удачные переговоры. Уортонский метод [Электронный ресурс] : . — Электрон. дан. — М. : Манн, Иванов и Фербер, 2012. — 283 с. — Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=62400

Материально–техническое обеспечение		
Наименование помещений	Оснащение	Программное обеспечение
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, практических занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (ауд.305)	<p>Учебная мебель: стол на 2 посадочных места (20шт.), стул (40 шт.), стол преподавателя (1шт.), кафедра для чтения лекций (1шт.), стеклянные витрины с демонстрационными материалами (2шт.), доска меловая (1шт.).</p> <p>Технические средства обучения: компьютер (ноутбук) с подключением к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду организации, мультимедийное оборудование (видеопроектор, экран). Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий.</p>	<p>Microsoft Windows 10 (договор Microsoft Imagine Premium № 1204046928 от 31.10.2018 сроком на 3 года). Libre office – open source license Radmin 3 (договор №1546 от 22.10.18 г. сроком на 1 год).</p>
Учебная аудитория для проведения практических занятий, лабораторных занятий. (ауд.203)	<p>Учебная мебель: стол (5шт.), стул (7шт.), шкаф книжный (3шт.).</p> <p>Технические средства обучения: компьютеры с подключением к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду организации (3 шт.), принтер (3шт.). Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий.</p>	<p>Операционные системы: Microsoft Open License № 43817628 от 18.04.2008 (бессрочно)</p> <p>Офисные пакеты: Антивирусная защита Касперского (договор №336-2018 от 14.05.2018 г. сроком на 1 год) Libre office – open source license</p> <p>Клиент – серверные приложения: Консультант плюс (договор № 43559/18 от 09.06.2018 г. сроком на 1 год)</p> <p>Онлайн ресурсы: Система антиплагиат ВКР-ВУЗ (договор №3774/18 от 13.02.2018г сроком на 1 год) Информационно-аналитическая система SCIENCE INDEX (договор № SIO-932/2018</p>

		от 12.11.2018 г. сроком на 1 год) Информационно-библиотечная система IPRbooks (договор № 2989/17 от 28.06.2017 г. сроком на 3 года).
Помещение для самостоятельной работы обучающихся (ауд.206)	<p>Учебная мебель: стол на 2 посадочных места (10шт.), стул (20 шт.), стол преподавателя (1шт.), кафедра для чтения лекций (1шт.), доска меловая (1шт.).</p> <p>Технические средства обучения: компьютер (ноутбук) с подключением к сети «Интернет» и доступом в электронную информационно-образовательную среду организации</p>	<p>Microsoft Windows 10 (договор Microsoft Imagine Premium № 1204046928 от 31.10.2018 сроком на 3 года). Libre office – open source license Radmin 3 (договор №1546 от 22.10.18 г. сроком на 1 год).</p>